

D1201

ACHAT VENTE D'OBJETS D'ART, ANCIENS OU D'OCCASION

Autres emplois décrits

- Acheteur vendeur / Acheteuse vendeuse d'or, de métaux précieux
- Acheteur vendeur / Acheteuse vendeuse en dépôt-vente
- Antiquaire
- Assistant / Assistante galeriste
- Bouquiniste
- Brocanteur / Brocanteuse
- Fripier / Fripière
- Galeriste
- Responsable de galerie d'art
- Vendeur / Vendeuse en antiquités

Définition

- Réalise des transactions d'achat et de revente d'objets d'art (tableaux, sculptures, ...), d'objets anciens (livres, gravures, ...) ou d'articles d'occasion (meubles, vêtements, ...) pour une clientèle de professionnels ou de particuliers selon la réglementation du commerce de l'art, du commerce de l'antiquité et de l'occasion.
- Peut réaliser des travaux de restauration d'oeuvres d'art et d'objets anciens.
- Peut authentifier et dater des oeuvres d'art et des objets anciens.

Accès à l'emploi

Ce métier est accessible avec une expérience professionnelle dans les secteurs du commerce, de la vente, du commerce d'objets d'art, d'objets anciens ou d'occasion sans diplôme particulier.

Un diplôme de niveau Licence à Master (professionnel, recherche) en histoire, histoire de l'art, archéologie peut être requis pour le commerce d'objets d'art (galeriste) et d'objets anciens (antiquaire).

Un agrément délivré par les autorités judiciaires (cour de cassation, cour d'appel, ...), administratives (douanes, ...) ou par une organisation syndicale (Syndicat Français des experts professionnels en oeuvres d'art et objets de collection) peut être requis pour l'expertise d'oeuvres d'art ou d'objets anciens.

L'inscription au registre des revendeurs d'objets mobiliers, auprès de la Préfecture, est obligatoire pour le commerce d'objets d'occasion.

Compétences

Savoir-faire

Gestion administrative	<p>Effectuer le suivi des commandes, la facturation</p> <p>Procéder à l'encaissement</p> <p>Assurer la gestion administrative d'une activité</p>
Gestion et contrôle	<p>Réaliser des opérations comptables</p> <p>Authentifier et dater des oeuvres d'art</p> <p>Étudier et évaluer des oeuvres, pièces, objets de collection</p> <p>Repérer des copies, des reproductions d'oeuvres d'art</p>
Relation client	<p>Identifier, traiter une demande client</p>

Développement commercial	Vendre ou louer des produits ou des services Rechercher des objets d'art, anciens ou d'occasion auprès de professionnels ou de particuliers Présenter et valoriser un produit ou un service Organiser, aménager un espace de vente
Gestion des Ressources Humaines	Recruter et intégrer une personne
Conseil, Transmission	Conseiller, accompagner une personne Transmettre une technique, un savoir-faire
Maintenance, Réparation	Restaurer des objets d'art destinés à la revente
Gestion des stocks	Préparer les objets pour la vente Réaliser l'étiquetage de produits
Communication, Multimédia	Organiser, coordonner un événement
Recherche, Innovation	Créer une documentation technique
Organisation	Établir, mettre à jour un dossier, une base de données

Savoir-être professionnels

Être à l'écoute, faire preuve d'empathie
Faire preuve de rigueur et de précision
Faire preuve de curiosité
Avoir le sens du service

Savoirs

Domaines d'expertise	Histoire de l'art Sculpture Argumentation commerciale Logiciels comptables
Normes et procédés	Analyse de la Valeur (AV) Organisation d'évènements culturels ou artistiques Législation du commerce de détail de biens d'occasion Réglementation du commerce de l'art Lettres, documents historiques

Produits, outils et matières

- Caractéristiques des bijoux
- Caractéristiques des tableaux
- Livres, documents
- Pièces d'argenterie
- Pièces d'orfèvrerie
- Caractéristiques des bibelots
- Caractéristiques des timbres, marques postales
- Disques
- Meubles
- Caractéristiques des céramiques
- Caractéristiques et propriétés du verre
- Caractéristiques des tissus et matières textiles
- Mode, habillements et accessoires
- Caractéristiques des instruments de musique
- Caractéristiques des armes

Techniques professionnelles

- Techniques de dorure
- Techniques de reliure
- Techniques de restauration
- Techniques de vente**

Contextes de travail



Horaires et durée du travail

Travail le week-end

Secteurs d'activité

- Commerce et distribution