

J1401

AUDIOPROTHÈSES

Autres emplois décrits

- Audioprothésiste

Définition

- Réalise et délivre une aide auditive aux personnes déficientes auditives selon la prescription médicale ou la demande individuelle.
- Conseille les personnes sur le port d'un appareillage auditif (éducation prothétique) et met en place le suivi technique (contrôle, réglage, ...).
- Peut participer à des actions de dépistage, de sensibilisation en lien avec d'autres intervenants (médecine du travail, scolaire, ...).
- Peut coordonner une équipe (assistants, audioprothésistes, ...), diriger une structure.

Accès à l'emploi

Ce métier est accessible avec le Diplôme d'Etat d'audioprothésiste ou le Diplôme d'Etat de Docteur en médecine complété par le certificat d'études techniques d'acoustique appliquée à l'appareillage de prothèses auditives.

Des formations complémentaires (en déficience auditive de l'enfant, audiologie, audioprothèse implantée, ...) peuvent être requises.

Compétences

Savoir-faire

Management	Animer, coordonner une équipe
Conseil, Transmission	Conseiller, accompagner une personne Conseiller une personne pour améliorer sa communication professionnelle Proposer des solutions techniques (signalisation lumineuse, vibreurs, ...) sur le lieu de vie de personnes sourdes ou malentendantes
Soin	Identifier la demande et cerner les besoins en appareillage de la personne (souhaits, contraintes, environnement social, professionnel, budget, ...) Procéder à l'évaluation de l'audition et informer la personne sur les possibilités d'aides auditives
Conception	Réaliser une prise d'empreinte (moulage prothèse, orthèse)
Production, Fabrication	Essayer l'appareillage sur la personne
Maintenance, Réparation	Réaliser l'entretien de l'appareillage auditif selon la demande de la personne (gêne, sifflement, évolution de l'audition, ...)

Gestion des stocks	<p>Contrôler l'état des stocks</p> <p>Organiser et contrôler un approvisionnement</p> <p>Réceptionner des produits, des matières premières, vérifier la conformité d'une livraison</p>
Développement commercial	<p>Vendre ou louer des produits ou des services</p> <p>Présenter les caractéristiques des appareillages, les conditions de prise en charge (Sécurité Sociale, mutuelles, plan de financement, ...) et arrêter le choix avec le patient</p>
Stratégie de développement	Diriger et gérer un ensemble, une structure, une organisation
Gestion administrative	Effectuer le suivi des commandes, la facturation
Communication	Sensibiliser un public
Organisation	<p>Analyser, exploiter, structurer des données</p> <p>Renseigner des documents médico-administratifs</p>
Savoir-être professionnels	
	<p>Être à l'écoute, faire preuve d'empathie</p> <p>Travailler en équipe</p> <p>Faire preuve de rigueur et de précision</p>
Savoirs	
Domaines d'expertise	<p>Dépistage auditif</p> <p>Modalités de passation de tests auditifs</p> <p>Psychopathologie</p> <p>Rééducation auditive</p> <p>Techniques de mesure de l'audition</p>
Normes et procédés	<p>Méthodes d'analyse en acoustique</p> <p>Règles d'hygiène et d'asepsie</p>
Produits, outils et matières	<p>Appareillage médical</p> <p>Utilisation d'appareil d'otoscope, d'audiophone, d'audiomètre, ...</p>
Techniques professionnelles	Techniques de vente

Contextes de travail



Conditions de travail et risques professionnels

Déplacements professionnels



Publics spécifiques

Adultes

Enfants

Patients

Personnes âgées

Personnes en situation de handicap

Secteurs d'activité

• Santé
