

J1405

OPTIQUE - LUNETTERIE

Autres emplois décrits

- Monteur-vendeur lunetier / Monteuse-vendeuse lunetière
- Monteur-vendeur opticien / Monteuse-vendeuse opticienne
- Opticien / Opticienne
- Opticien / Opticienne responsable de magasin
- Opticien-lunetier / Opticienne-lunetière
- Opticien-optométriste / Opticienne-optométriste

Définition

- Assemble et délivre des équipements de correction optique à des personnes atteintes de troubles visuels selon la prescription médicale, la demande individuelle.
- Commercialise des articles (lunettes de soleil, étuis, instruments optiques, produits de conservation et de nettoyage, ...).
- Peut mesurer l'acuité visuelle et déterminer la correction optique nécessaire à la personne.
- Peut coordonner une équipe (monteur vendeur, opticien, personnel administratif, ...), diriger un ou plusieurs magasins d'optique.

Accès à l'emploi

Ce métier est accessible avec le BTS Opticien Lunetier -BTSOL-.

Le métier de monteur vendeur optique est accessible avec le CAP monteur vendeur optique ou le BEP optique lunetterie.

Des formations complémentaires (optométrie, contactologie, basse vision) peuvent être requises.

Compétences

Savoir-faire

Conception	Concevoir, améliorer un équipement, une machine, une installation
Production, Fabrication	Prendre les mesures pour la réalisation de l'équipement optique et établir la fiche d'exécution des travaux Préparer les verres (centrage, axage, montage, ...), procéder à l'essayage sur le client et effectuer les ajustements
Gestion des stocks	Contrôler l'état des stocks Définir des besoins en approvisionnement Organiser et contrôler un approvisionnement Réceptionner des produits, des matières premières, vérifier la conformité d'une livraison
Gestion administrative	Effectuer le suivi des commandes, la facturation Assurer la gestion administrative d'une activité Réaliser des opérations liées à la gestion des ressources humaines
Gestion et contrôle	Réaliser des opérations comptables

Conseil, Transmission	Conseiller, accompagner une personne Enseigner, transmettre des connaissances, développer des compétences
Soin	Procéder à des examens visuels
Relation client	Accueillir, orienter, informer une personne Identifier, traiter une demande client
Organisation	Renseigner des documents médico-administratifs

Savoir-être professionnels

Être à l'écoute, faire preuve d'empathie
Travailler en équipe
Faire preuve de rigueur et de précision

Savoirs

Domaines d'expertise	Ergonomie Lunetterie / optique Optométrie Contactologie
Normes et procédés	Prise de mesures optiques Traitement des verres Règles d'hygiène et d'asepsie
Produits, outils et matières	Utilisation d'appareils de mesure optique (réflectomètre, wattmètre optique, ...) Utilisation de matériel de montage optique Caractéristiques des verres optiques
Techniques professionnelles	Techniques de vente

Contextes de travail

 Horaires et durée du travail	Travail le samedi
 Publics spécifiques	Patients

Secteurs d'activité

- Commerce et distribution
-